



ŚCIEŻKA KARIERY CAREER PATH



nature & science

people

dare to dream

friendly business



ŚCIEŻKA KARIERY CAREER PATH



BP Biznespartner Business Partner	M Manager	M+ Manager+
<p>Rejestracja OPŁATA ROCZNA 199 zł</p> <p>OPŁATA ROCZNA PRZY ZAKUPIE 50 P 39,90 zł</p> <p>Registration ANNUAL FEE € 49 / £ 41,50</p> <p>ANNUAL FEE WITH MINIMUM PURCHASE OF 50 P € 9,90 / £ 8,35</p>	<p>min.</p> <p>2 aktywnych BP w różnych gałęziach struktury</p> <p>2 active BP in different branches of the structure</p> <p>Warunek wypłaty prowinzji we wszystkich rangach</p> <p>Commission payout condition for all ranks</p>	<p>Obrót z 4 tygodni 4-week volume</p> <p>I } II } = 350 P III } + bieżący current</p>



Prowizja z poszczególnych generacji struktury generacyjnej	Commission of each generation of generational structure	1	3%	3%
		2	3%	3%
		3		
		4		
		5		
		6		
		7		
		8		
		9		
Prowizja binarna	Binary commission		5%	5%
Osiągany dochód miesięczny po awansie na range*****	Achieved monthly income after promotion to the rank*****		50 €	125 €
Autoprogram ****Pełny serwis (ubezpieczenie, opony)	Auto Programme ****Full service (insurance, tires)			

Inne korzyści	Other benefits			
Rabat 15%	15% discount	✓	✓	✓
Dochód pasywny	Passive income		✓	✓
Darmowa przesyłka od zamówień min. 300 P	Free delivery for min. 300 P order	✓	✓	✓
Wsparcie indywidualnych akcji	Support for individual initiatives			
Europejskie Wakacje WellU	WellU European Holiday			
Indywidualne wsparcie coachingowe	Individual coaching			
Program Premium WellU	WellU Premium Programme			
Autoprogram WellU****	WellU Auto Programme****			
Wakacje Marzeń WellU****	WellU Dream Holiday****			
Rada Dyrektorów	Board of Directors			
Program Złota Jesień	Golden Autumn Programme			
Rada Nadzorcza WellU***	WellU Supervisory Board***			

* Po spełnieniu warunków Leader otrzymuje jednorazowy udział w Europejskich Wakacjach WellU / After completing conditions Leader receives a right to participate in one WellU European Holiday.
 ** Po spełnieniu warunków Vice Director otrzymuje jednorazowy udział w Wakacjach Marzeń WellU / After completing conditions Vice Director receives a right to participate in one WellU Dream Holiday.
 *** Zasady określone w regulaminie / Rules set out in the regulations
 **** Szczegółowe warunki określone są w dokumencie „Zbiór zasad do Ścieżki Kariery” na www.wellu.eu / Detailed conditions are specified in the document „A set of rules for a career path” at www.wellu.eu
 ***** Osiągany dochód miesięczny wynika z odpowiedniej budowy struktury / The monthly income is due to the appropriate development of the structure

TM	L	L+	VD	D	VP	P	IP
Team Manager	Leader	Leader+	Vice Director	Director	Vice President	President	International President
Obrót boczny Side volume	Obrót boczny Side volume	Obrót boczny Side volume	Obrót boczny Side volume	Obrót boczny Side volume	Obrót boczny Side volume	Obrót boczny Side volume	Obrót boczny Side volume
Obrót z 4 tygodni 4-week volume	Obrót z 4 tygodni 4-week volume	Obrót z 4 tygodni 4-week volume	Obrót z 4 tygodni 4-week volume	Obrót z 4 tygodni 4-week volume	Obrót z 4 tygodni 4-week volume	Obrót z 4 tygodni 4-week volume	Obrót z 4 tygodni 4-week volume
I } II } = 1000 P III } + bieżący current }	I } II } = 3000 P III } + bieżący current }	I } II } = 6000 P III } + bieżący current }	I } II } = 8000 P III } + bieżący current }	I } II } = 15000 P III } + bieżący current }	I } II } = 30000 P III } + bieżący current }	I } II } = 80000 P III } + bieżący current }	I } II } = 150000 P III } + bieżący current }
8%	8%	9%	9%	9%	9%	10%	10%
8%	8%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
7%	7%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
	3%	5%	5%	5%	7%	7%	7%
		3%	3%	3%	3%	4%	5%
			2%	2%	3%	5%	5%
				1%	2%	5%	5%
					1%	2%	5%
							1%
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
200 €	650 €	1000 €	1400 €	2200 €	4400 €	11300 €	20000 €
		BMW 1 / AUDI A3 ****500 €	BMW 1 / AUDI A3 ****500 €	BMW 3 / AUDI A4 ****900 €	BMW X4 / AUDI Q5 ****1200 €	BMW X6 / AUDI Q8 ****1700 €	Indywidualny program o wartości / An individual programme worth 2000 €

✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	✓ 10/13*						
	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		✓	✓	✓	✓	✓	✓
		✓ 10/13	✓ 10/13	✓ 20/26	✓ 20/26	✓ 20/26	✓ 20/26
			✓ 10/13**	✓ 10/13	✓ 10/13	✓ 10/13	✓ 10/13
			✓ 10/13	✓ 10/13	✓ 10/13	✓ 10/13	✓ 10/13
					✓ 40/50	✓ 40/50	✓ 40/50
					✓ 40/50	✓ 40/50	✓ 40/50

10/13, 20/26, 40/50 – reguła utrzymania rangi płatnej (np. co najmniej 10 z 13 kolejnych tygodni rozliczeniowych) / 10/13, 20/26, 40/50 – a rule for maintaining the paid rank (e.g. at least 10 out of 13 billing weeks).

Co wyróżnia plan kariery WellU?

What makes the WellU career plan stand out?

- **Plan finansowy WellU to plan hybrydowy**
Jego unikalność polega na połączeniu dwóch planów: Planu generacyjnego i planu binarnego. W praktyce otrzymujesz dwa razy prowizję od tego samego obrotu.
- **Plan generacyjny wyznacza Twoją ścieżkę kariery**, czyli awanse na rangi. Jest również podstawą do uzyskania dodatkowych benefitów jak wakacje marzeń czy program samochodowy.
- **Plan binarny „ptaci” bez ograniczeń poziomów** i stanowi podstawowe źródło „dochodu pasywnego”.
- **Każdy nowy BP zaczyna zarabiać natychmiast** po zarejestrowaniu konta, dzięki dostępowi do własnego sklepu internetowego od pierwszego zamówienia.
- **WellU financial plan is a hybrid plan**
Its uniqueness is based on the combination of two plans: generation plan and binary plan. As a result, you get a commission from the same turnover twice.
- **The generation plan marks your career path**, promotions to the ranks. It is also a base for gaining additional benefits, such as dream holiday, and auto-programme.
- **The binary plan “pays” regardless of levels** limitations and is a basic source of the “passive income”
- **Every new BP starts earning immediately** after registering an account, thanks to the access to the online shop after the first order

PLAN PROWIZYJNY WELLU podstawowe pojęcia

KLIENT

Osoba nieposiadająca konta biznesowego w WellU.
Klient może składać zamówienia na towary oferowane przez firmę.
Klient może być zarejestrowany (posiadać konto na platformie internetowej WellU) lub niezarejestrowany.

BIZNESPARTNER (BP)

Osoba posiadająca konto biznesowe w WellU.
Biznespartner ma wszystkie uprawnienia Klienta i dodatkowo ma możliwość prowadzenia niezależnej działalności zarobkowej w oparciu o platformę biznesową firmy. Działalność polega na pozyskiwaniu kolejnych Klientów i Biznespartnerów.
BP otrzymuje prowizję za swoją działalność w zależności od obrotów handlowych generowanych przez całą sieć zapoczątkowaną przez niego.
BP posiada swój identyfikator, czyli unikalną nazwę wykorzystywaną do logowania w portalach firmy oraz do polecania nowych użytkowników

BIZNESPARTNER+ (BP+)

Osoba posiadająca konto biznesowe w WellU.
Jest to dodatkowe oznaczenie Biznespartnera, który wykonał wraz ze swoim zespołem skumulowany obrót w wysokości 300 punktów i zyskał prawo do nabywania produktów WellU z najwyższym poziomem rabatu.

PUNKT (P)

Jednostka przeliczeniowa, w której zliczane są obroty dla celów naliczania i wypłat prowizji.
Produkty będące przedmiotem obrotu w firmie mają przypisane ceny sprzedaży dla różnych kategorii użytkowników oraz liczbę punktów.

PUNKT PROWIZYJNY (PP)

Jednostka przeliczeniowa służąca naliczaniu prowizji dla Biznespartnerów. Wynikające z niniejszego planu prowizyjnego wynagrodzenia są naliczane w punktach prowizyjnych.
Sumaryczna wartość jest następnie zamieniana na walutę EURO.

ABONAMENT ROCZNY

Ponoszona raz na 12 miesięcy opłata za konto BP.
Po rejestracji konta biznesowego BP ma 30 dni na dokonanie opłaty, która jest automatycznie dodawana do koszyka zakupowego wraz z pierwszym zamówieniem.
! Brak opłaty powoduje zmianę statusu BP na status „Klient”.
Użytkownik o statusie KLIENT może w każdej chwili zmienić status swojego konta na biznesowe, w takim przypadku znów ma 30 dni na wniesienie opłaty.

OKRES ROZLICZENIOWY (OR)

Okres, za który następuje podsumowanie obrotów i rozliczenie prowizji. Okres rozliczeniowy trwa 7 dni, zaczyna się w sobotę o godzinie 0:00 czasu środkowoeuropejskiego.

AKTYWNOŚĆ (A)

Minimalny poziom cyklicznych zakupów osobistych oraz Twoich Klientów na poziomie min. 50 P, co najmniej raz na 4 tygodnie rozliczeniowe.

WELLU COMMISSIONAL PLAN basic glossary

CLIENT

A person who does not have a business account in WellU.
A Client can place orders for the products offered by the company.
A Client can be registered (have an account in the WellU Internet platform) or not registered.

BUSINESSPARTNER (BP)

A person who has a business account in WellU.
A Businesspartner has all the privileges of a Client and additionally has an option to conduct an independent gainful activity based on the company's business platform. The activity is based on obtaining new Clients and Businesspartners.
A BP receives commissions for their activity depending on the turnover generated by the entire network initiated by the BP.
ABP has their own ID, a unique name that is used to log into the company's portals and to refer new users

BUSINESSPARTNER+ (BP+)

A person who has a business account in WellU.
It's an additional mark of a Businesspartner that together with their team generated a cumulated turnover of 300 points and earned a right to purchase WellU products with the highest level of discount.

POINT (P)

Unit of account used to calculate turnover in order to count and pay the commissions.
Products that are subjects of the company's turnover are assigned with prices for different categories of users and their point number.

COMMISSION POINT (CP)

Unit of account used to calculate Businesspartners' commission
The remuneration resulting from this commission plan is counted in commission points.
The combined value is then converted into EURO currency.

ANNUAL FEE

A fee for the BP account charged once per 12 months.
After registering a business account a BP has 30 days to pay the fee which is automatically added to the shopping cart together with the first order.
! A failure to pay the fee will cause the change in the status from BP to “Client”.
A user with a CLIENT status can change their account status to a business one at any moment, in which case they will also have 30 days to complete the fee payment.

BILLING PERIOD (BPD)

A period in which turnover is summed up and the commissions are calculated. A billing period lasts 7 days, starts on Saturday at 0:00 CET.

ACTIVITY (A)

A minimum level of regular purchases made by you and your Clients for min. 50 P, at least once for every 4 billing weeks

Korzyści, jakie uzyskasz zaraz po zarejestrowaniu konta Biznespartnera

Benefits that you will gain immediately after registering a Businesspartner account



15%

Rabat na produkty **natychmiast** po rejestracji konta.
Prowizje od sprzedaży - polecaj produkty i zarabiaj, kupując z rabatem.
Discount on products **immediately** after registering an account.
Sale commissions - recommend products and earn by buying with a discount.

30%

Rabat na produkty po osiągnięciu obrotu min. **300 punktów** (wynik ten możesz osiągnąć sam lub z osobami zaproszonymi do zespołu w dowolnym czasie)
Discount on products after reaching min. **300 points** turnover (you can achieve this result by yourself, or together with the people that you invited to your team at any time)

+ 15%

Międzyprowizja 15% - jest to **natychmiastowy zarobek**, który otrzymasz od każdego zamówienia złożonego przez zaproszonego przez Ciebie Biznespartnera, aż do chwili osiągnięcia przez niego rabatu 30%
Inter-margin 15% - is **an immediate profit** that you will earn from each order made by a Businesspartner that you have referred until they reach the 30% discount

PROWIZJE POCZĄTKOWE

Są to prowizje za **początkowe efekty pracy** z osobami (Klienci i Biznespartnerzy), którym polecasz produkty i szansę współpracy. Zarabiasz niezależnie od tego, jaką formę współpracy wybierze nowa osoba!

INITIAL COMMISSIONS

These are the commissions for the **initial results of cooperation** with people (Clients and Businesspartners) to whom you recommend the products and the cooperation opportunity. You are earning regardless of the form of cooperation chosen by a new person!

OBRÓT BOCZNY

Obrót poza najmocniejszą gałęzią

Czym jest „bok” struktury generacyjnej? Co mamy na myśli, mówiąc, że do awansu na kolejną rangę wymagamy X punktów obrotu bocznego?

„Bok” struktury generacyjnej to obrót z wyłączeniem Twojej najmocniejszej gałęzi. Np. awans na rangę President wymaga 80 000 P obrotu, w tym 25 000 P obrotu bocznego.

SIDE VOLUME

the volume outside the strongest branch

What is the ‚side’ of the generational structure? What do we mean by saying that to advance to the next rank, we require X rotation points „on the side”?

The „side” of the generation structure is rotation, excluding your most vital branch. Promotion to the President rank after changes requires 80 000 P of rotation, including 25 000 P of rotation „on the side”.

Nowy StartBox WellU

skomponuj go i wystartuj JAK CHCESZ!

A new WellU StartBox

- compose it yourself and take off THE WAY YOU WANT TO!

#quickstart



Jak działa personalizowany StartBox z wyjątkowymi korzyściami?

- wybierz dowolne produkty - (powyżej 50 P)
- uzyskaj rabat od 23 do 26% (w zależności od liczby punktów)
- odbierz produkty za 1 PLN (w zależności od liczby punktów)

How does a personalized StartBox with unique benefits work like?

- choose any products - (above 50 P)
- gain a 23 - 26% discount (depending on a number of points)
- claim products for 0,01 EUR / 0,01 GB (depending on a number of points)

StartBox WellU to najlepszy rabat oraz ekstra produkty „za grosze” przy 1. zamówieniu:

- zamówienie o wartości min. 50 P - 23% rabatu
- zamówienie o wartości min. 100 P - 23% rabatu + produkt za 1 PLN
- zamówienie o wartości min. 150 P - 23% rabatu + produkt o wyższej wartości za 1 PLN
- zamówienie o wartości min. 300 P - 26% rabatu + 2 produkty o wyższej wartości za 1 PLN wejście na poziom rabatowy 30% (od kolejnego zamówienia)

WellU StartBox offers the best discount and extra products “for pennies” when ordering for the first time:

- order for min. 50 P - 23% discount
- order for min. 100 P - 23% discount + product for 0,01 EUR / 0,01 GB
- order for min. 150 P - 23% discount + a higher value product for 0,01 EUR / 0,01 GB
- order for min. 300 P - 26% discount + 2 higher value products for 0,01 EUR / 0,01 GB entering a higher discount threshold 30% (starting with the next order)

Kierunek wskazują nam drogowskazy. Są nimi nasze wartości.
When choosing a direction, we follow the compass made of our values.

we are well
how about U?



synergia nauki i natury

Nie tworzymy produktów. Komponujemy dla Ciebie arcydzieła biotechnologii, które widocznie odmładzają, wspierają zdrowie, zapewniają świetne samopoczucie i dają pewność siebie.

Natura zachwyciła nas swoim bezcennym bogactwem; tam szukamy inspiracji do kreowania skutecznych formuł kosmetycznych i suplementacyjnych.

Nauka i innowacyjne technologie pozwalają nam dotrzeć do esencji ukrytej w najdoskonalszych dziełach natury. To wartość, która gwarantuje sukces; nasze produkty polecamy bez wysiłku – zupełnie naturalnie.

synergy of science and nature

We do not create products. We compose, especially for you, biotechnological masterpieces that visibly rejuvenate, support health, assure an amazing frame of mind, and secure self-confidence.

Nature has delighted us with its invaluable richness, that's where we look for inspirations to create effective cosmetic and supplement formulas.

Science and innovative technologies allow us to reach the essence hidden in the most perfect creations of nature. It's a value that guarantees success; recommending our products takes no effort – it comes completely naturally.

żyj z nami duchem WellU

Nie ruszasz w tę podróż sam. Budujemy kulturę organizacyjną, tworząc firmę, gdzie każdy jest integralną częścią zespołu.

Tu ludzie pełni pasji wspólnie marzą, realizują cele, bawią się, razem rosną i zwiedzają świat.

live with us in the spirit of WellU

You are not embarking on this journey alone. We are forming an organizational culture, creating a company, in which everyone is an essential part of the team.

It is where people full of passion dream, complete their goals, have fun, grow, and visit the world together.



odważ się marzyć

Zaplanuj śmiałe cele, bo naszą misją jest Twój sukces.

Wystartuj z nami w podróż autostradą kariery WellU.

Nasz plan finansowy to hybrydowy wehikuł czasu z podwójnym napędem, który płaci dwa razy z tego samego obrotu.

Tu wykorzystasz w pełni swój potencjał.

dare to dream

Plan bold goals, because your success is our mission.

Take off on a journey with us, along the WellU career motorway.

The numbers trigger emotions. Our financial plan is a hybrid time vehicle with a double drive that pays twice for the same turnover.

Here is where you can fully explore your potential.

w centrum naszych działań jesteś... Ty

Twoje potrzeby są w centrum naszych zainteresowań.

Potrafimy słuchać. Pamiętamy, że nasza misja realizuje się, kiedy spełniasz swoje marzenia, więc zrobimy wiele, żeby zapewnić Ci wsparcie. Ułatwianie pracy Tobie, a klientom – podjęcia decyzji zakupowej, jest naszym priorytetem.

Dzielimy się hojnie możliwościami biznesowymi, a następnie dostarczamy Ci więcej niż oczekujesz. Satysfakcja klientów zupełnie nas nie martwi. Wiemy, że jedyni niezadowoleni to Ci, którzy jeszcze nie znają naszych produktów.

our actions always revolve around... You

Your needs are the centre-point of our interests.

We know how to listen. We remember that our mission gets accomplished when you fulfill your dreams, so we will do much to support you. Our priority is making your job easier and helping customers with their purchase decision.

We are generously sharing business possibilities and then provide you with more than you expected.

We are not worried about customer satisfaction at all. We know that the only people who are not satisfied with our products are those, who haven't tried them yet.





AUTOPROGRAM

#uniquebenefits



nature & science

people

dare to dream

friendly business

www.wellu.eu

[f wellugroup](https://www.facebook.com/wellugroup)

[i wellu_group](https://www.instagram.com/wellu_group)



